

STRATEGIE VINCENTI PER PROFESSIONISTI MODERNI

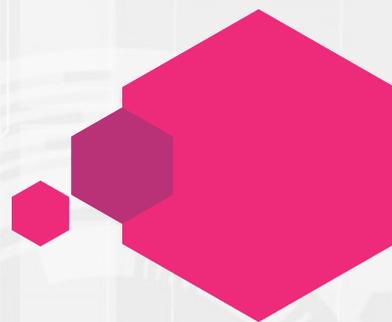
Capire e Soddisfare le Esigenze di Imprenditori, Mercato e Collaboratori

BOLOGNA | 02 ottobre, 30 ottobre, 27 novembre

CORSO GRATUITO

Un percorso formativo **gratuito** strutturato in tre giornate dedicate ai professionisti quali:

- **commercialisti**
- **consulenti del lavoro**
- **avvocati**
- **specialisti privacy & sicurezza**
- **ESG Finanza agevolata**



🌐 www.partnerdimpresa.it
✉ web@partnerdimpresa.it



PARTNER D'IMPRESA
Legal Labor Fiscal

LUOGO



Bologna

HOTEL AIRPORT

Via Marco Emilio Lepido, 203/14,
40132 Bologna BO

DATE

02.10.24

dalle 9:30 alle 18:30

Innovazione e Crescita
dello Studio
Professionale

30.10.24

dalle 9:30 alle 18:30

Ottimizzazione delle
Risorse e Tecnologie
Avanzate

27.11.24

dalle 9:30 alle 18:30

Alleanze e strategie
per il futuro dello
Studio

INTRODUZIONE AL PROGRAMMA

Obiettivi del Programma Formativo:

Il percorso formativo gratuito di Partner d'Impresa è stato progettato per aiutarti a:

- Innovare il tuo studio professionale: Scopri nuovi modelli e metodologie organizzative, ottieni il massimo dalla tecnologia.
- Migliorare l'organizzazione interna: Migliora la tua capacità di delega e di gestione dello staff, ottieni più tempo per le attività strategiche e per te stesso.
- Aumentare gli utili: Ottieni di più dal tuo studio, grazie a una maggiore comprensione del mercato e delle dinamiche in atto.

Perché Partecipare:

Partecipando a questo percorso formativo, avrai l'opportunità di:

- **Aggiornare le competenze:** Rimanere al passo con le ultime tecnologie.
- **Networking professionale:** Conoscere altri colleghi e professionisti.
- **Migliorare la gestione dello studio:** Apprendere nuove strategie per ottimizzare e valorizzare il tuo studio professionale.

Organizzatore:

Partner d'Impresa è un network interdisciplinare in franchising che riunisce commercialisti, avvocati, consulenti del lavoro, esperti in privacy, sicurezza e finanza agevolata. La nostra missione è offrire una visione completa dell'azienda cliente, sviluppando piani strategici mirati alla sicurezza e all'espansione delle imprese. Grazie all'integrazione professionale, garantiamo un supporto a 360 gradi per ogni esigenza imprenditoriale. Ad oggi contiamo più di 200 professionisti, distribuiti in oltre 35 studi affiliati.

SEDE CENTRALE

Partner d'Impresa
Via Caduti di Amola, 22a
40132 Bologna
web@partnerdimpresa.it

www.partnerdimpresa.it



PARTNER D'IMPRESA
Legal Labor Fiscal

1° INCONTRO

INNOVAZIONE E CRESCITA DELLO STUDIO PROFESSIONALE

Una giornata dedicata alla trasformazione digitale e alla crescita dello studio professionale. Scopri come l'innovazione tecnologica può rivoluzionare la gestione clienti e rilanciare la tua attività. Impara tecniche per attrarre nuovi clienti, valorizzare il tuo studio e motivare i collaboratori.



Sonia Canal

Chief Executive Officer
Partner d'Impresa

Riscrivere le Regole del Gioco: Tecnologia e Nuovi Approcci al Servizio Clienti

Esplora come l'innovazione tecnologica può trasformare l'interazione con i clienti, migliorare la gestione dei costi e superare le aspettative dei clienti nell'era digitale.

Riscoprire la Passione:

Tecniche per Rilanciare lo Studio e Ampliare la Clientela

Scopri strategie concrete per rilanciare il tuo studio, aumentare la base clienti e distinguerti in un mercato competitivo, riscoprendo la passione per il tuo lavoro.



Andrea Condello

Socio fondatore
Open Source Management



Samantha Marzullo

Chief Operations Officer
Guru Jobs

Invertire la Selezione: Strategie Vincenti per Attrarre e Ritenere i Talenti

Apprendi metodi innovativi per diventare un datore di lavoro di prima scelta, reclutando, motivando e trattenendo collaboratori qualificati e proattivi.

Oltre il Bilancio:

Investire nel Futuro dei Collaboratori per una Crescita Condivisa

Scopri strategie per sviluppare percorsi di crescita sostenibili per i collaboratori, migliorando l'equilibrio lavoro/vita e aumentando l'engagement e la produttività.



Michaela Varone

Resp. Tecnico linea Labor
Partner d'Impresa



2 OTTOBRE 2024

Dalle 9:30

Alle 18:30



HOTEL AIRPORT

Via Marco Emilio Lepido, 203/14

40132 Bologna BO

**iscriviti
adesso**

inquadra il qr

code o

CLICCA QUI



2° INCONTRO

OTTIMIZZAZIONE DELLE RISORSE E TECNOLOGIE AVANZATE

Focus sull'ottimizzazione delle risorse dello studio attraverso la delega efficace e il controllo di gestione. Approfondisci l'uso dell'intelligenza artificiale e delle tecnologie emergenti per migliorare l'efficienza. Acquisisci strumenti pratici per analizzare costi e rendimenti, garantendo una gestione finanziaria oculata.



Sonia Canal

Chief Executive Officer
Partner d'Impresa

Maestri della Delega:

Strumenti e Tattiche per Ottimizzare le Funzioni dello Studio

Il potere della delega come strumento di crescita e ottimizzazione per lo studio. Impara a delegare efficacemente, liberando risorse per attività ad alto valore aggiunto.

Bilanci Svelati:

Navigare tra Costi e Rendimenti dello Studio

Approfondisci metodi per analizzare e comprendere i costi di studio, insieme a strategie per massimizzare la produzione dei collaboratori. Ottimizza la gestione finanziaria e delle risorse.



Francesco Schimmenti

Titolare di studio
Partner d'Impresa Firenze



Gianluca Vianello

Responsabile Marketing
Partner d'Impresa

Al Di là della Paura:

Marketing e Intelligenza Artificiale Come Leve di Crescita

Intelligenza artificiale, marketing, nuove tecnologie. Scopri come Marketing e Innovazione possono migliorare le strategie, ottimizzare l'efficienza e aprire nuovi orizzonti di crescita.

Il Controllo di Gestione Demistificato per Imprenditori e Professionisti

Un viaggio nelle migliori pratiche di controllo di gestione adattate agli studi professionali. Scopri come soddisfare le esigenze imprenditoriali con un controllo di gestione efficiente



Simona D'Alessandro

Resp. Tecnico area Fiscal
Partner d'Impresa



30 OTTOBRE 2024

Dalle 9:30

Alle 18:30



HOTEL AIRPORT

Via Marco Emilio Lepido, 203/14

40132 Bologna BO

**iscriviti
adesso**

inquadra il qr

code o

CLICCA QUI



3° INCONTRO

ALLEANZE E STRATEGIE PER IL FUTURO DELLO STUDIO

Giornata dedicata a migliorare la comunicazione del valore dei tuoi servizi e a implementare strategie preventive per ridurre il contenzioso. Scopri come creare alleanze strategiche e gestire il passaggio generazionale nel tuo studio. Consolida la tua posizione di mercato e promuovi una cultura della prevenzione tra i clienti.



Sonia Canal

Chief Executive Officer
Partner d'Impresa

Comunicare il Valore:

Come Far Comprendere il Vero Valore dei Vostri Servizi

Impara a comunicare efficacemente il valore unico dei tuoi servizi. Scopri come costruire un messaggio persuasivo che metta in luce la qualità e l'importanza del tuo lavoro.

Oltre il Contenzioso:

Promuovere la Cultura della Prevenzione per Clienti Soddisfatti

Esplora l'importanza della prevenzione per costruire nuove relazioni con i clienti. Condividi approcci innovativi per ridurre il contenzioso e accrescere il valore percepito del tuo studio.



Matteo Zelli

Titolare di studio e Avvocato
Partner d'Impresa Pescara



Barbara Cattani

Amministratrice
Partner d'Impresa

Sinergie Vincenti:

Creare Alleanze Strategiche per un Futuro Senza Confini

Scopri come la collaborazione con altri professionisti può ampliare gli orizzonti e offrire servizi innovativi. Esplora il potere delle reti professionali e come queste possano essere un trampolino verso il successo, espandendo il tuo studio.

Navigare il Passaggio Generazionale:

Un Ponte tra Tradizione e Innovazione

Scopri come gestire questo passaggio delicato garantendo una transizione armoniosa che valorizzi l'eredità dello studio e introduca nuove prospettive e pratiche innovative.



Luisella Pozzi

Titolare di studio
Partner d'Impresa Milano



27 NOVEMBRE 2024

Dalle 9:30

Alle 18:30



HOTEL AIRPORT

Via Marco Emilio Lepido, 203/14

40132 Bologna BO

iscriviti
adesso

inquadra il qr

code o

CLICCA QUI



PERCHE' PARTECIPARE?



Aggiornamento Professionale:

Partecipare a questi incontri ti permette di rimanere al passo con le ultime tendenze e innovazioni nel settore legale e contabile. Le sessioni sono progettate per fornirti strumenti e conoscenze aggiornate, fondamentali per affrontare le sfide moderne.



Sviluppo di Competenze Strategiche:

Ogni incontro è pensato per approfondire aspetti critici della gestione dello studio professionale. Imparerai a comunicare efficacemente il valore dei tuoi servizi, ottimizzare le risorse e adottare nuove tecnologie, migliorando così la tua efficienza operativa.



Networking Professionale:

Partecipando, avrai l'opportunità di entrare in contatto con altri professionisti del settore. Questo networking non solo ti permetterà di scambiare idee e best practice, ma potrebbe anche aprire porte a collaborazioni future e nuove opportunità di business.



Innovazione e Crescita:

Le sessioni sono focalizzate su come l'innovazione tecnologica e le nuove strategie di marketing possono essere integrate nel tuo studio. Apprendere questi aspetti ti darà un vantaggio competitivo nel mercato, permettendoti di offrire servizi più avanzati e personalizzati ai tuoi clienti.



PARTNER D'IMPRESA
Legal Labor Fiscal

CONTATTI

SEDE CENTRALE
Partner d'Impresa
Via Caduti di Amola 22a
40132 Bologna
web@partnerdimpresa.it

www.partnerdimpresa.it